



CASE STUDY INFORMATIONSTECHNOLOGIE

<p>Branche:</p> <ul style="list-style-type: none"> IT/Dienstleistungen 	<p>Unternehmen:</p> <p>TUI AG, Hannover</p>	<p>Laufzeit:</p> <p>03/2013- 08/2013</p>	<p>Funktion/Position:</p> <ul style="list-style-type: none"> Strategic Advisor IS \$3,5 Mio., 2 FTE
<p>Leistungen:</p> <ul style="list-style-type: none"> Planung „Technology Refresh“ für 6000 Arbeitsplätze in Hannover Entwicklung/Beratung RFQ/RFP/BFO-Prozess Leitung Vertragsverhandlungen 	<p>Auftrag:</p> <p>Analyse, Planung der Ausschreibung und Leitung der Vertragsverhandlungen eines konzernweiten Rahmenabkommens für Finanzierung, Einkauf, Integration und Services einer neuen IT-Infrastruktur am Standort Hannover für 6.000 Arbeitsplätze.</p>		
<p>Ergebnisse:</p> <ul style="list-style-type: none"> Vertrag und Roll-out „on time“ abgeschlossen, Integrationsprojekt um 4 Wochen optimiert. Erzielte Kosteneinsparungen (OPEX) von €1,8 Mio. über vier Jahre. 			